



L'iNpulsion

CATALYSER

À partir de 6 500 € HT
paramétrage • mise en œuvre

Qui n'a jamais vécu le syndrome de la page blanche ? Vous avez une idée de projet formidable à lancer, laquelle a reçu une demande de précision de la direction, une équipe a été identifiée pour cela, mais voilà, malgré les nombreuses réunions que vous avez organisées, vous peinez à transformer l'essai. En cause ? Le manque de temps face à de nombreux autres projets chronophages, la difficulté à sortir des intentions bien exprimées pour ancrer le projet dans le réel, ou encore le manque de moyens pour opérer cette projection. L'iNpulsion est faite pour vous : en une semaine, votre idée de projet devient réalité !



Comment ça marche ?

Une équipe « projet », identifiée en amont de notre intervention, est invitée pendant une semaine (du lundi au vendredi) dans nos locaux pour un accompagnement 100% personnalisé et 100% opérationnel qui suit notre méthodologie sur-mesure : cadrage amont ; immersion terrain ; problématisation ; conception ; scénarisation ; modélisation économique ; présentation et planification. L'accompagnement est participatif, proactif, et permet, par ailleurs, d'injecter, dans l'organisation du projet, des mécaniques collaboratives et orientées usages.



Qu'obtient-on au final ?

- À l'issue de la semaine, l'équipe projet repart avec :
- un cadrage précis du projet (objectifs, enjeux, ressources à exploiter, freins à lever, etc.) ;
- une fiche projet qui permet une présentation rapide (principes détaillés de fonctionnement, cibles visées, indicateurs de réussite, etc.) ;
- une planche scénarisée qui permet d'ancrer le projet dans l'usage recherché ;
- un planning détaillé de mise en œuvre avec l'identification des ressources à mobiliser dans chaque étape du projet ;
- un ou plusieurs modèles économiques à tester ;
- une présentation de type « pitch » pour une validation du projet en comité stratégique au retour dans l'entreprise.

Objectifs

- 1 Se doter d'une vision projet en phase avec la stratégie de l'entreprise
- 2 Ancrer un projet dans la réalité des usages de la cible
- 3 Formuler des hypothèses concrètes de déploiement (usages, techniques, modèles économiques, planning, etc.)



3 à 4 participants



1 semaine



Vous envisagez de vous isoler pour faire avancer un projet : et si on imaginait une véritable opération coup de poing pour optimiser le temps passé via des mécaniques collaboratives pragmatiques et productives ?

Jour 1

- ☐ Cadrage collaboratif (objectifs, enjeux, contraintes, ressources, défi, etc.)
- 🔍 Exploration des usages connexes (veille, immersion terrain, interviews, user tests, etc.)

Jour 2

- 💡 Problématisation et idéation
- 🗨️ Mini-conférence inspirante et enrichissante

Jour 3

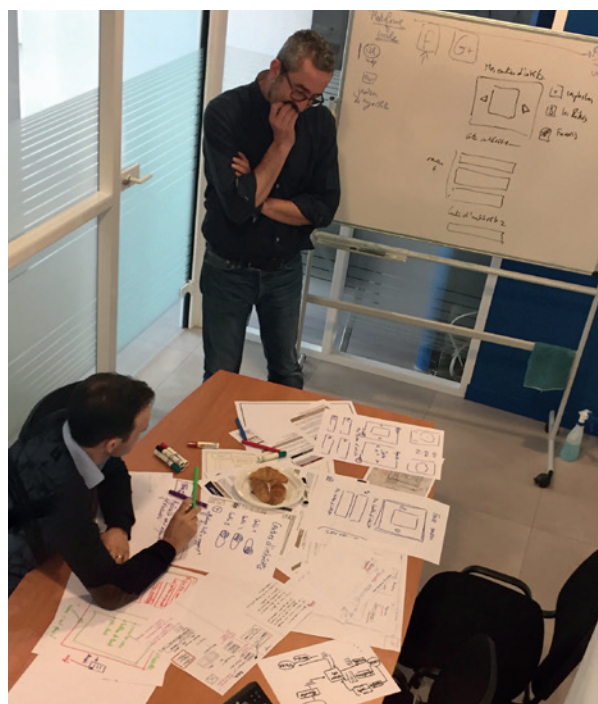
- 🔗 Convergence / co-conception
- 🛠️ Prototypage rapide (lean start-up)

Jour 4

- 🗨️ Debrief de la veille / itération
- 📊 Modélisation économique (Business Model Canvas)

Jour 5

- 📅 Fiche projet et planification
- 📁 Kit présentation



FAQ

Quels sont les projets qui peuvent intégrer L'iNpulsion ?

Il n'y a *a priori* aucune contrainte particulière, à partir du moment où il s'agit d'un projet qui doit passer au stade supérieur avant d'être mis en œuvre. Bien entendu, certains projets complexes pourraient nécessiter davantage de temps ou des mécaniques sur-mesure : n'hésitez pas à nous contacter, nous saurons vous orienter vers la meilleure solution possible.

Comment choisir l'équipe ?

Si vous n'avez pas encore identifié d'équipe « pilote » dans cette phase d'émergence et de cadrage de votre projet (idée pour être plus précis), le mieux serait d'envisager une équipe pluridisciplinaire qui a l'envie de faire avancer ce projet et qui *a priori* a les capacités de se laisser porter par un programme rythmé, dense et ambitieux.

Et si je souhaite aller plus loin que le cadrage ?

Au-delà de nos offres packagées, notre cœur de métier est d'accompagner l'émergence et la mise en œuvre de dynamiques de transformations via l'intelligence collective et l'innovation d'usage. Cela est donc tout à fait possible. Et même si l'on sort du cadre de cette offre, nous saurons vous conseiller sur la meilleure démarche à suivre, contactez-nous.